



Агентство США по торговле и развитию

**Информация
для спонсоров
проекта**





Наша миссия

Агентство по торговле и развитию США (USTDA) помогает спонсорам проектов в развивающихся странах и в странах со средним уровнем дохода получить доступ к накопленному в США опыту в сфере планирования и реализации приоритетных проектов развития инфраструктуры, а также связанной с этим деятельности по наращиванию потенциала. Мы стремимся поддерживать возможности, способствующие экономическому развитию и предлагающие потенциал для использования американской продукции, технологий и услуг во время осуществления проектов.



Что такое USTDA?

USTDA — это независимое правительственное агентство США, финансируемое Конгрессом США и являющееся частью правительственной группы по оказанию помощи иностранным государствам.

Каковы цели USTDA?

Наша цель заключается в оказании содействия экономическому росту в развивающихся странах и странах со средним уровнем дохода путем предоставления спонсорам проектов в других странах доступа к американским технологиям и опыту.

Какие проекты поддерживает USTDA?

USTDA предоставляет гранты для планирования проектов, направленных на поддержание развития современной инфраструктуры и открытой торговой системы

Хотя USTDA ведет свою деятельность в самых разных секторах экономики, особое внимание уделяется энергетике, транспорту, развитию горного дела и добыче минералов, телекоммуникациям, инфраструктуре и услугам в области охраны окружающей среды, а также здравоохранению.

Какие критерии принимаются во внимание при выделении грантов USTDA?

При оценке проектов USTDA принимает во внимание следующие факторы:

- приоритетность для спонсоров проекта и тех стран, в которых осуществляется проект, а также вероятность получения финансирования для их реализации;
- взаимовыгодность для страны, в которой осуществляется проект, и для США, а также наличие потенциала для коммерческого сотрудничества с американскими компаниями; и
- наличие конкуренции со стороны иностранных компаний, которые могут получать субсидии и другую поддержку от правительств своих стран.

С кем сотрудничает USTDA?

USTDA предоставляет гранты непосредственно спонсорам проектов за рубежом.

Спонсор проекта за рубежом представляет собой местную организацию, имеющую полномочия для принятия решений и способную осуществить проект. Спонсором может быть государственная организация федерального, регионального или местного уровня, или местная частная компания.

USTDA осуществляет свою деятельность более чем в 100 странах.

Какого рода деятельность поддерживает USTDA?

USTDA осуществляет свою миссию путем финансирования:

1) развития торгового потенциала и секторов экономики; а также 2) подбора проектов и анализа инвестиций.

Содействие в развитии торгового потенциала и секторов экономики направлено на создание отраслевых стандартов, правил и положений, торговых соглашений, либерализацию рынка и других реформ в сфере экономической политики. Подбор проектов и анализ капиталовложений включают деятельность, направленную на стимулирование крупных капиталовложений, относящихся к международному развитию.

Развитие торгового и отраслевого потенциала

Техническое содействие, относящееся к развитию секторов экономики

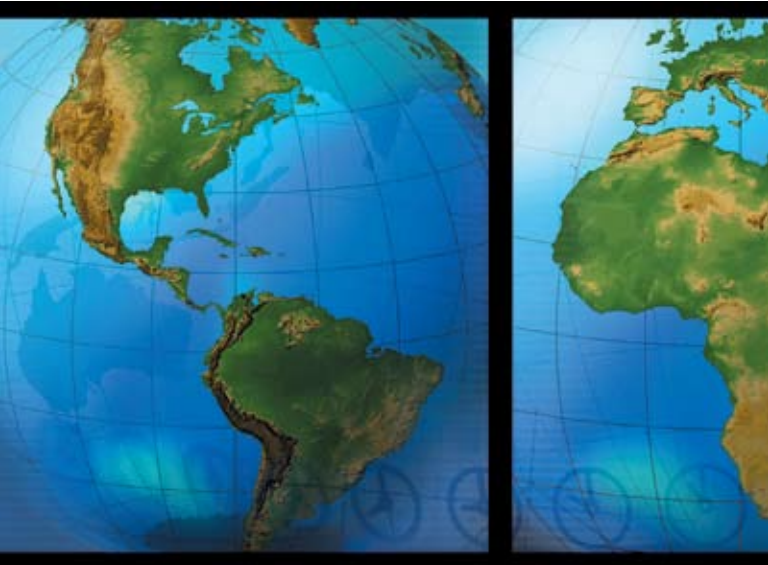
USTDA оказывает техническое содействие, относящееся к развитию секторов экономики, отраслевых стандартов, а также правовой и нормативной базы. Такое содействие способствует созданию благоприятной среды для бизнеса и торговли. Безопасность на транспорте является особо важной сферой деятельности USTDA по техническому содействию.

Поддержка торговых соглашений

Техническое содействие USTDA по развитию торгового потенциала обычно относится к заключению торговых соглашений и соблюдению важных международных требований по доступу на рынки. Области содействия могут включать процедуры таможенного оформления и оценки, права на интеллектуальную собственность, государственные закупки, технические барьеры в торговой сфере и торговлю услугами.

Обучение

USTDA предоставляет обучение для иностранных специалистов, принимающих решения в тех секторах экономики, в которых существуют возможности для продажи американского оборудования или услуг. В процессе обучения в центре внимания обычно находятся вопросы, относящиеся к технологии или



нормативной базе. Оно должно помочь спонсорам проекта лучше понять американский опыт и потенциал. Обучение может проводиться в США и/или в стране, в которой осуществляется проект.

Советники в сфере торговли и промышленности

Иностранные государственные организации могут получить гранты USTDA для работы советников в сфере торговли и промышленности. Эти советники обычно работают в министерствах или муниципалитетах, где они могут способствовать деятельности по развитию потенциала, относящемуся к правилам торговли, стандартам или импорту технологий и обретению дополнительного опыта.

Подготовка проекта и анализ инвестиций

Технико-экономическое обоснование

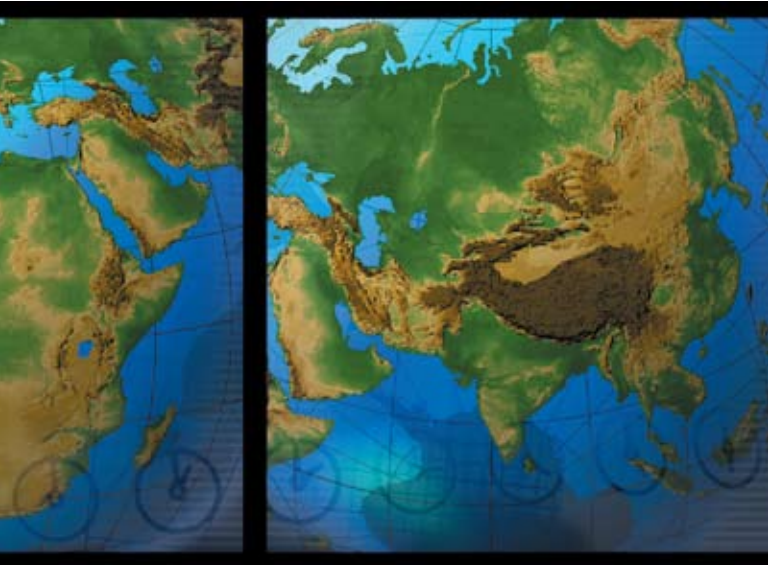
USTDA предоставляет гранты для содействия планированию проекта по развитию инфраструктуры за рубежом, например, в виде технико-экономического обоснования. Такое обоснование включает оценку технических, финансовых, экологических, юридических и других важных аспектов проекта в области развития инфраструктуры, которые представляют интерес для потенциальных инвесторов и кредитных организаций.

Ознакомительные поездки

Ознакомительные поездки дают возможность спонсорам иностранных проектов приехать в США и ознакомиться с процессами разработки, производства, апробирования и функционирования американских продуктов и услуг, которые могут помочь им при осуществлении проектов в области развития.

Практические семинары и конференции

USTDA организует проведение семинаров, конференций и технических симпозиумов по всему



миру. Эти мероприятия ориентированы на секторы или проекты и являются связующим звеном между зарубежными спонсорами проектов и американскими фирмами и организациями, которые предоставляют финансовую поддержку проекта, а также технологии и промышленный опыт, которые могут оказаться полезными при осуществлении проектов в области развития.

Помощь в осуществлении закупок

С целью содействия прозрачности и целостности проектов USTDA предоставляет гранты для создания и контроля за системой закупок в рамках международных проектов. Поддержка может оказываться в форме разработки соответствующих процедур торгов, содействия оценке технических предложений и определения потенциальных поставщиков или покупателей.

Каков механизм представления проекта на рассмотрение USTDA?

Если вы разрабатываете какой-либо проект или инициативу, которые вы хотели бы предложить USTDA для возможного грантового финансирования, вам необходимо предпринять следующие действия.

1. Обратиться к региональному директору USTDA или менеджеру USTDA по странам, отвечающему за ваш регион (см. список сотрудников) или
2. Обратиться в Посольство США к сотрудникам, ответственным за торговые или экономические связи, либо к представителю USTDA в вашей стране.

Для того чтобы инициировать официальное рассмотрение проекта, спонсор проекта должен направить свою заявку в USTDA . В тех случаях, когда в качестве партнера или предпочтительного поставщика для предлагаемого проекта у же

определена конкретная американская компания, эта компания представляет в USTDA отдельную подробную заявку. Какие-либо ограничительные сроки для представления проектов на рассмотрение отсутствуют.

Как осуществляется процесс одобрения заявки?

Процесс одобрения заявки USTDA состоит из двух стадий. Сначала сотрудники USTDA проводят внутренний анализ и определяют, соответствует ли проект требованиям USTDA. Предложения, удовлетворяющие внутренним критериям, затем рассматриваются независимой комиссией, финансируемой USTDA, а также консультантами, проводящими «анализ за рабочим столом». По причине высокого спроса на финансирование USTDA количество одобряемых заявок ограничено, даже если они отвечают критериям по финансированию USTDA.

Как осуществляется процесс получения гранта?

В том случае если USTDA утверждает финансирование, оно подписывает Грантовое соглашение со спонсором иностранного проекта (грантополучателем). Грантополучатель затем подписывает контракт с выбранной им американской компанией, обычно на конкурентной основе, для проведения исследований, финансируемых USTDA. Грантовое соглашение и контракт содержат условия и полномочия, определяющие параметры исследования.

Каковы обязанности грантополучателя?

Грантополучатель несет ответственность за управление исследованием, финансируемым USTDA, включая проверку счетов-фактур и предоставление ограниченной административной поддержки.

Кто платит американскому подрядчику?

Грантовое соглашение подписывается между USTDA и грантополучателем. Американский подрядчик работает в соответствии с условиями контракта, заключенного им с грантополучателем и представляет свои счета-фактуры грантополучателю. В случае согласия с ними грантополучателя счета-фактуры утверждаются и направляются в USTDA, которое затем осуществляет выплаты непосредственно подрядчику.

Подлежат ли возврату гранты USTDA?

Средства, выделяемые USTDA, являются грантами, а не займами. Грантополучатели не обязаны возвращать USTDA полученные ими гранты.

Выделяемые суммы

Ежегодно USTDA финансирует примерно 125 исследований. Средний размер гранта USTDA равен 400 000 долларов США.



В Украине, Агентство США по торговле и развитию финансирует технико-экономического обоснования по модернизации отгрузочных возможностей Гостомельского аэропорта, расположенного в Киеве. На фотографии представлена церемония подписания гранта, сидящие с лева на право, бывший Посол в Украину, Карлос Паскуал и Генеральный Директор Авиационного Научно-Технического Комплекса именно О.К. Антонова.

Контактная информация

Для того чтобы связаться с соответствующим региональным директором или менеджером для вашей страны, вам необходимо позвонить в США по телефону 703-875-4357 либо связаться с нами по факсу 703-875-4009 или по электронной почте: info@ustda.gov. Вы можете также посетить наш сайт в Интернете по адресу www.ustda.gov.

Где находится USTDA?

USTDA работает по всему миру. Головной офис USTDA находится в районе Вашингтона, в Арлингтоне, штат Виргиния. Кроме того, USTDA имеет представительства в Турции, Южной Африке и Таиланде с целью продвижения программы Агентства в Европе и Евразии, в странах Африки к югу от Сахары и в азиатских странах.

Вы также можете обратиться в следующие правительственные организации США:

- Коммерческие службы США и других стран
www.usatrade.gov
- Министерство торговли, Администрация внешней торговли США
www.ita.doc.gov
- Представитель Президента США по вопросам торговли
www.ustr.gov
- Корпорация зарубежных частных инвестиций
www.opic.gov
- Экспортно-импортный банк США
www.exim.gov
- Агентство международного развития США
www.usaid.gov

Список сотрудников USTDA

Директор	Телма Дж. Аскей
Заместитель директора	Барбара Брэдфорд
Главный юрист и советник	Леокардия И. Зак
Директор по программам и политике	Джеффри Джексон
Начальник отдела кадров	Томас Р. Харди
Советник по ресурсам	Майкл Хилльер
Помощник директора	Сьюзан Янг
Помощник заместителя директора	Кевин Фандл

Европа и Евразия

Региональный директор	Дэниэл Д. Стайн
Менеджер по странам	Андреа Люпо
Менеджер по странам	Скотт Гринип
Менеджер по странам	Питер Дэлримпл
Сотрудник по анализу проектов*	Дэн Дондеро
Менеджер, развитие бизнеса в Каспийском регионе	Дженнифер Снайдер

Азия

Региональный директор	Генри Стайнгасс
Менеджер по странам	Пол Марин
Менеджер по странам	Стив Уинкэйтс
Сотрудник по анализу проектов*	Стэси Чао
Менеджер, развитие бизнеса в Азии*	Стэси Боннафонс

Латинская Америка и страны Карибского бассейна

Региональный директор	Альберт У. Ангуло
Менеджер по странам	Энн Макинни
Менеджер по странам	Кит М. Эйшайд
Сотрудник по анализу проектов*	Карина Бланко

Ближний Восток, Северная Африка и Южная Азия

Региональный директор	Карл Б. Кресс
Менеджер по странам	Мэрсэдэз Фичэт
Менеджер по странам	Лейла Ариди Афас
Менеджер по странам	Мэриэн Бассетт
Сотрудник по анализу проектов*	Диана Росситер
Менеджер, развитие бизнеса в Азии*	Стэси Боннафонс

Страны Африки к югу от Сахары

Региональный директор	Нед Кейбот
Менеджер по странам	Кэрри Уолзак
Менеджер по странам	Брайс Тернет
Сотрудник по анализу проектов*	Мелисса Мэйсон
Менеджер, развитие бизнеса в Африке* (летом 2005 г.)	Дуг Шустер

Отдел главного юриста

Юрист-консультант	Кэм Трубридж
Юрист-консультант	Дэвид Хестер
Юрист-консультант	Эно Эбонг
Администратор грантов	Пэт Доти
Ассистент по грантам	Мэгэн Раос

Отдел внешних связей

Ответственный за связи	Донна Тиссен
Связи с Конгрессом	Джэннифер Уольф
Менеджер специальных проектов*	Бренда Хеттс
Помощник по вопросам внешних связей*	Брэндон Мур

Отдел оценки

Эксперт по оценке / экономист	Дэвид Денни
Специалист по оценке проектов	Кэтрин Дормини

Отдел менеджмента

Финансовый менеджер	Норин Сент-Луис
Сотрудник, ответственный за подряды	Делла Гленн
Администратор	Кэролин Хам
Специалист по финансовому управлению	Мишель Бивинз
Специалист по финансовому управлению	Роза Джексон
Сотрудник по анализу менеджмента и программ	Эмми Меллин
Специалист по подрядам	Уолтер Кнотт
Специалист по подрядам	Ричард Сали
Специалист по подрядам	Линда Киндрик
Административный ассистент	Итрис Джеймс
Административный ассистент	Тайроун Джонсон
Административный ассистент	Сильвия Орtiz
Административный ассистент	Райн Майерс
Менеджер ИТ-проектов*	Ронни Робинсон
Администратор сети*	Салим Хури
Менеджер центра информационных ресурсов*	Энжелин Годбей
Менеджер данных о закупках*	Эвангелия Кунене
Специалист центра информационных ресурсов*	Джим Тайер
Специалист центра информационных ресурсов, отвечающий за информацию о проектах*	Крис Шелдон
Помощник центра информационных ресурсов, отвечающий за информацию о проектах*	Джарретт Кризи
Секретарь*	Жаклин Рашинг
Помощник по финансам*	Дэвид Уитл
Помощник по финансам*	Эвелин Гаджер

*Подрядчик, работающий с USTDA по контракту



Агентство США по торговле и развитию

Почтовый адрес:

1000 Wilson Boulevard, Suite 1600

Arlington, Virginia 22209

Телефон: 703-875-4357

Факс: 703-875-4009

Адрес электронной почты: info@ustda.gov

Сайт в интернете: www.ustda.gov