

FINANCEMENT DANS LE SECTEUR DE L'AERONAUTIQUE

L'Ex-Im Bank soutient les exportations américaines d'avions de lignes et civils, neufs et d'occasion, par le biais de sa garantie de prêt et de ses produits d'assurance. La couverture peut concerner tant les grands que les petits avions commerciaux. Dans les transactions avec des garanties souveraines portant sur de grands avions, l'Ex-Im Bank peut aussi couvrir les pièces de rechange, l'équipement au sol, les coûts de formation et les frais liés à la transaction

FINANCEMENT DE PROJET

Le financement de projets est soutenu par l'Ex-Im Bank pour l'Afrique subsaharienne. Le programme de financement de projets aide les exportateurs américains à intervenir dans des secteurs tels que l'énergie, les télécommunications, et d'autres secteurs d'infrastructures.

"Limited recourse" (projet) et le financement structuré sont deux options qui offrent une flexibilité maximale aux porteurs de projets et aident les exportateurs américains à intervenir dans le monde entier dans les secteurs de ressources naturelles et des infrastructures.

Le financement de projet utilisant le "limited recourse" d'Ex-Im Bank est un arrangement dans le cadre duquel l'Ex-Im Bank prête à de nouvelles entreprises porteuses de projets et considère la trésorerie futur du projet comme la source de remboursement plutôt que de se reposer directement sur des gouvernements étrangers, des institutions financières ou des sociétés créées pour le règlement de la dette. Cet arrangement financier est tout particulièrement approprié lorsque des recettes en devises sûres peuvent être obtenues "offshore" ou lorsque des "d'offtake" à long terme assurent la trésorerie associé au projet. L'Ex-Im Bank travaillera avec les développeurs de projets ou les participants à l'investissement pour développer une structure pouvant être maintenue tout au long des opérations du projet.

À travers le "financement structuré", l'Ex-Im Bank peut considérer des entreprises existantes outre-mer comme des emprunteurs potentiels sur la base de leur solvabilité telle que reflétée dans leur bilan et d'autres sources de garanties.

GARANTIE DE FONDS DE ROULEMENT

La garantie de fonds de roulement d'Ex-Im Bank encourage les prêteurs commerciaux à effectuer des prêts de fonds de roulement aux exportateurs américains en leur assurant une garantie de 90 pour cent. Un prêt de fonds de roulement garanti par l'Ex-Im Bank peut couvrir de multiples ventes export ou des contrats individuels. Il n'existe pas de limite maximale pour ces prêts.

GAZETTE D'ACTUALISATION D'INFORMATIONS AU SUJET DE L'AFRIQUE

QU'EST-CE QUE C'EST ?

L'Ex-Im Bank a établi un programme de communication de marketing avec E-mail Africa, fournissant des informations actualisées tous les trois mois au sujet de l'Afrique. Cette gazette présente toutes les activités de l'Ex-Im Bank en Afrique, dont les nouvelles initiatives, les programmes, les prochains déplacements de l'Ex-Im Bank dans la région, les séances de formation, les événements spéciaux et des informations portant sur des transactions récemment autorisées.

Il vous suffit de vous inscrire sur www.exim.gov/signup.cfm. Vous pouvez également visiter notre portail Afrique sur www.exim.gov/africa, où vous pourrez trouver de plus amples informations à propos de nos autres initiatives en Afrique.



EXPORT-IMPORT BANK *of the* UNITED STATES

Africa Team - 11th Floor
811 Vermont Avenue, NW
Washington, DC 20571

États-Unis Numéro de téléphone gratuit : 800.565.3946 (EXIM)
Numéro de téléphone international : 202.565.3946 (EXIM)
Africa Fax Line : 202.565.3839
Numéro ATS : 202.565.3377
Courriel : Info@exim.gov
Site Internet : www.exim.gov

BRO-TFR-06
25 février 2009

AFRIQUE SUBSAHARIENNE



EXPORT-IMPORT BANK
of the UNITED STATES

Ex-Im Bank, financement d'opportunités

L'Export-Import Bank of the United States (Ex-Im Bank) fournit aux exportateurs américains les outils de financement dont ils ont besoin pour intervenir commercialement avec succès en Afrique subsaharienne. L'assistance de l'Ex-Im Bank les protège contre les risques politiques et commerciaux à l'étranger, et leur donne la possibilité d'offrir des financements compétitifs à leurs acheteurs à travers une assurance-crédit à l'exportation et des garanties de prêts.

ASSURANCE-CRÉDIT À L'EXPORTATION

L'assurance-crédit à l'exportation apporte un support aux exportations de produits et de services américains, dont les matières premières et les produits finis. L'assurance de l'Ex-Im Bank couvre le risque de défaut de paiement de l'acheteur dans le cadre de certains risques commerciaux et politiques, comme la faillite, le défaut de paiement, la guerre, ou la non-convertibilité de devises. Ce produit peut remplacer les paiements par avance, les coûteuses lettres de crédit, et d'autres documents de vente. Avec notre assurance, l'Ex-Im Bank assume le risque de défaut de paiement en échange d'une prime abordable. En limitant leur risque, les exportateurs américains peuvent vendre à un plus grand nombre d'acheteurs internationaux et intervenir de manière plus vigoureuse sur les marchés internationaux. Ces polices permettent aussi aux exportateurs d'offrir des conditions financières avantageuses aux acheteurs admissibles à l'international. Dans le marché concurrentiel mondial actuel, les exportateurs américains peuvent augmenter leur volume de ventes en ouvrant des conditions financières en "compte ouvert" à leurs acheteurs africains. Les polices d'assurance à court terme supportent les exportations de produits et de services américains avec des délais de règlement allant jusqu'à une année et une couverture de jusqu'à 95 pour cent de la valeur contractuelle américaine. Les polices d'assurance à moyen terme supportent les exportations de produits et de services américains avec des délais de règlement allant jusqu'à sept années et une couverture de jusqu'à 100 pour cent du montant financé.

FINANCEMENT ACHETEUR

L'Ex-Im Bank garantit le remboursement de prêts bancaires de moyen terme consentis par des établissements financiers à des acheteurs africains solvables pour financer l'achat de biens d'équipement et de services américains. Les garanties de prêts de l'Ex-Im Bank couvrent 85 pour cent de la valeur contractuelle américaine. Grâce aux garanties de prêts de l'Ex-Im Bank, les acheteurs africains peuvent obtenir des financements à terme compétitifs auprès d'établissements financiers dans des cas où ce type de financement ne serait pas disponible ou si les taux d'intérêt pour des durées d'une à deux années ne sont pas économiquement viables. Pour leur part, les exportateurs reçoivent leur paiement dès le moment de l'expédition. Grâce à cette garantie de paiement, les entreprises américaines sont en bonne position au moment de se lancer à la conquête de nouveaux marchés dans le monde entier.

GARANTIE D'ÉQUIPEMENTS D'OCCASION ET RECONDITIONNÉ

Le financement concerne également les équipements américains d'occasion ou remis en service. Le financement de l'Ex-Im Bank en ce qui concerne les équipements d'occasion est soumis à certains critères qui peuvent être consultés sur le site Internet de l'Ex-Im Bank sur www.exim.gov/products/policies/used equip.cfm.

Bluefield Associates

Grâce à l'utilisation d'une police d'assurance multi-acheteurs pour PME de l'Ex-Im Bank, Bluefield Associates of Ontario, en Californie, a pu vendre 100 000 \$ de cosmétiques et d'articles de toilette à S.H. Amon Enterprises Co., Ltd. de Tanzanie.



Delta Technology Corporation

L'Ex-Im Bank a soutenu une demande de Delta Technology Corporation de Houston, au Texas, pour faciliter la vente de deux trieuses électroniques de cacahouètes par couleur à P-Farms Agente BK de Hartswater, en Afrique du Sud, pour un montant de 151 063 \$. Grâce à l'utilisation de la police d'assurance d'Ex-Im Bank portant sur une vente unique pour plusieurs expéditions, l'exportateur, Delta Technology Corp., a pu financer directement cette transaction sur une durée de deux années.



INITIATIVES DE L'EX-IM BANK

INITIATIVES DANS LES DOMAINES MÉDICAUX, DE L'ENVIRONNEMENT, ET DE LA SÉCURITÉ DU TRANSPORT

L'Ex-Im Bank a des programmes spéciaux qui apportent un support amélioré aux exportations d'équipements médicaux, aux exportations permettant de prendre soin de l'environnement, ainsi qu'à celles liées à la sécurité des transports internationaux. Leurs avantages comprennent des délais de règlement plus longs et une couverture des coûts locaux jusqu'à 30 pour cent de la valeur contractuelle américaine.

GARANTIE DE PRÊTS EN RANDS ET EN FRANCS CFA

Les exportateurs américains auront plus de facilité à vendre leurs produits en Afrique de l'Ouest et du Sud, car les entreprises africaines peuvent désormais avoir recours à des prêts en Rands et en Francs CFA garantis par l'Ex-Im Bank. Le Rand et le Franc CFA ont été ajoutés à la liste des principales devises pré-approuvées pour l'inclusion dans le programme de garantie de devises étrangères de l'Ex-Im Bank.

L'AGOA (LOI SUR LA CROISSANCE ET LES OPPORTUNITÉS EN AFRIQUE) ET L'EX-IM BANK

La Loi sur la croissance et les opportunités en Afrique (AGOA) ouvre un accès au marché américain sans aucune taxe et/ou aucun quota pour certains pays d'Afrique subsaharienne. Pour tirer parti de cette opportunité, les nouveaux fabricants d'Afrique subsaharienne auront besoin d'accroître leur capacité de production. L'Ex-Im Bank est prête à aider les fabricants d'Afrique subsaharienne à développer leurs activités en y finançant les exportations américaines de biens d'équipement et de services

Meggitto Ventures Limited

L'Ex-Im Bank a soutenu une garantie complète à moyen terme de 2,3 millions de \$ pour la vente d'équipements textiles nouveaux et d'occasion à Meggitto Ventures Limited à Lagos, au Nigeria. L'accroissement de la production résultant des équipements acquis sera principalement consacré à la fabrication de tee-shirts, dont une majorité sera exportée aux États-Unis dans le cadre de l'AGOA. De nombreux exportateurs et fournisseurs américains interviennent dans cette transaction; cependant, une majorité des articles seront exportés et/ou fournis par Southern Textile LLC de Charlotte, en Caroline du Nord. Cette transaction est garantie par l'Oceanic Bank International, au Nigeria, à travers l'agence bancaire nigériane récemment créée d'Ex-Im Bank.

