



FINANCIAMENTO AERONÁUTICO

O Ex-Im Bank apoia as exportações americanas de aviões novos e usados para fins gerais e comerciais através dos seus produtos de garantia de empréstimos e de seguros. Está prevista cobertura tanto para grandes como para pequenos aviões comerciais. Em grandes transacções de aviões garantidas pelo Estado, o Ex-Im Bank pode igualmente cobrir peças sobressalentes, equipamento de terra, despesas de formação e despesas de transacção.

FINANCIAMENTO DE PROJECTOS

O programa de "Project Finance" ajuda os exportadores norte-americanos a competir em sectores como a energia privada, as telecomunicações e as outras infra-estruturas. Reembolso limitado (projecto) e financiamento estruturado são duas opções que oferecem a máxima flexibilidade aos patrocinadores de projectos e que ajudam os exportadores americanos a competirem globalmente nos sectores dos recursos naturais e das infra-estruturas.

O programa do Ex-Im Bank de "project finance" de reembolso limitado é um acordo através do qual o Ex-Im Bank empresta a empresas de projecto recém-criadas e utiliza os seus fluxos de caixa futuros como fonte de reembolso, em vez de recorrer directamente a governos estrangeiros, a instituições financeiras ou a empresas

estabelecidas para o pagamento da dívida. O acordo de financiamento é especialmente adequado quando se podem obter rendimentos offshore em moeda forte ou quando contratos de "off-take" a longo-prazo asseguram os fluxos de caixa do projecto. O Ex-Im Bank trabalha com os promotores do projecto ou com os participantes no capital para criar uma estrutura que possa ser sustentada através das operações do projecto.

Através da "structured finance," o Ex-Im Bank pode ter em conta empresas existentes no estrangeiro como potenciais mutuárias com base na notação do seu crédito reflectida no seu balancete e em outras fontes de garantia ou de reforço de caucionamento.

GARANTIA DE FUNDO DE MANEIO

A Garantia de Fundo de Maneio do Ex-Im Bank encoraja prestadores de empréstimos americanos a emprestar capitais para fundo de maneio a exportadores norte-americanos, proporcionando uma garantia de 90 por cento. Os empréstimos de fundo de maneio garantidos pelo Ex-Im Bank podem cobrir várias vendas de exportação ou contratos específicos. Não existe montante mínimo para estes empréstimos.

O AFRICAN GROWTH AND OPPORTUNITY ACT (LEI DO DESENVOLVIMENTO E OPORTUNIDADE DE ÁFRICA - AGOA) E O EX-IM BANK

O African Growth and Opportunity Act (AGOA) proporciona a determinados países da África subsaariana acesso aos mercados americanos com isenção de quotas ou de direitos aduaneiros. Para aproveitarem esta oportunidade, os novos produtores da África subsaariana necessitam de aumentar a sua capacidade de produção. O Ex-Im Bank está pronto a ajudar os fabricantes africanos a expandirem a sua actividade, financiando exportações dos EUA ou equipamento industrial e serviços.

EXPORT-IMPORT BANK *of the* UNITED STATES

Business Development
811 Vermont Avenue, NW
Washington, DC 20571

U.S. Telefone gratuito: 800.565.3946 (EXIM)
Telefone de todo o mundo: 202.565.3946 (EXIM)
Linha de Fax de África: 202.565.3839
TDD: 202.565.3377
E-mail: Info@exim.gov
Web Site: www.exim.gov
Portal de África: www.exim.gov/africa



EXPORT-IMPORT BANK *of the* UNITED STATES



EX-IM BANK PORTUGUÊS

Oportunidades Financeiras

EX-IM BANK



APRESENTAÇÃO

O Export-Import Bank dos Estados Unidos (Ex-Im Bank) proporciona aos exportadores americanos as ferramentas de financeiras necessárias para competirem com sucesso por negócios no estrangeiro. O apoio do Ex-Im Bank protege-os contra riscos políticos e comerciais no estrangeiro, o que dá aos exportadores americanos a possibilidade de oferecerem financiamento competitivo aos seus clientes através do seguro de crédito à exportação e de garantias de empréstimos a infra-estruturas.

EXPORT CREDIT INSURANCE

O seguro de crédito à exportação apoia a exportação de bens e serviços dos EUA, incluindo matérias-primas e bens acabados. O seguro do Ex-Im Bank cobre o risco de incumprimento do comprador devido a contingências comerciais ou políticas como a falência, falha, guerra ou falta de convertibilidade da moeda. É um produto que pode substituir adiantamentos em dinheiro, cartas de crédito dispendiosas e outras vendas por documentos. Com este seguro, o Ex-Im Bank assume o risco do incumprimento a um prémio acessível. Ao limitarem os riscos, os exportadores americanos podem vender mais a compradores estrangeiros e competir vigorosamente nos mercados internacionais.

As apólices permitem igualmente aos exportadores oferecerem a compradores estrangeiros condições de crédito vantajosas. No mercado global competitivo actual, os exportadores dos EUA têm a possibilidade de aumentar as vendas oferecendo condições de crédito de "conta" aberta aos seus compradores. As apólices de seguros a curto prazo apoiam a exportação de bens e serviços dos EUA com condições de reembolso de até um ano e cobertura de até 95 por cento do valor do contrato nos EUA. As apólices de seguros a médio prazo apoiam a exportação de bens e serviços dos EUA com condições de reembolso de até sete anos e cobertura de até 100 por cento do montante financiado.

FINANCIAMENTO DE COMPRADORES

O Ex-Im Bank garante o reembolso de empréstimos bancários concedidos por concessionários comerciais a compradores internacionais com boa qualidade de crédito para adquirirem bens e serviços de capitais nos EUA. As garantias de empréstimos do Ex-Im Bank cobrem 85 por cento do valor dos contratos nos EUA. Com a garantia de empréstimo do Ex-Im Bank, os compradores estrangeiros podem obter financiamento em condições concorrenciais junto de concessionários, quando de outra forma não teriam acesso ao financiamento ou a taxas de crédito viáveis economicamente em prazos de um a dois anos. Os exportadores, por sua vez, recebem o pagamento atempado das suas remessas. Portanto, com este apoio, as empresas americanas têm mais confiança ao competir por vendas nos novos mercados de todo o mundo.

GARANTIA DE EQUIPAMENTOS USADOS E REACONDICIONADOS

O financiamento também se aplica a equipamento americano em segunda mão ou já utilizado em serviço. O apoio do Ex-Im Bank a equipamentos usados está sujeito a determinados critérios que são apresentados no site do banco em www.exim.gov/products/-policies/used equip.cfm.

BRASIL

A Megomat USA Inc., de Pawaukee, Wisconsin, utilizou o seguro do Ex-Im Bank para garantir o pagamento de equipamento eléctrico e de acessórios no valor de US\$100.000, exportados para a PST Indústria Eletrônica.

INICIATIVAS EX-IM BANK

INICIATIVAS DE SAÚDE, AMBIENTAIS E DE SEGURANÇA DE TRANSPORTE

O Ex-Im Bank tem programas especiais que proporcionam apoio especial a exportações de equipamento de saúde, exportações vantajosas para o ambiente e exportações relacionadas com a segurança dos transportes internacionais. As vantagens incluem prazos de reembolso alargados e cobertura dos custos locais de até 30 por cento do valor do contrato nos EUA.

INICIATIVA DA ÁFRICA SUBSAARIANA

O Ex-Im Bank procura activamente mais negócios em África. Nessas condições, o Ex-Im Bank tem um programa de marketing de difusão, o E-mail Africa, que proporciona trimestralmente informações sobre África. Trata-se de um boletim informativo que destaca as actividades do Ex-Im Bank em África, incluindo novas iniciativas, programas, próximas viagens do Ex-Im Bank à região, acções de formação, eventos especializados e informações sobre as transacções recentemente autorizadas. Basta registar-se em www.exim.gov/signup.cfm. Também pode visitar o nosso portal da internet de África em www.exim.gov/africa, onde pode saber mais sobre as nossas outras iniciativas em África.

MOÇAMBIQUE

A Ceta Construção e Serviços SARL, de Maputo, utilizou uma garantia de empréstimo a médio prazo do Ex-Im Bank no valor de US\$626.193 para obter um financiamento do Banco Internacional de Moçambique SARL para a aquisição de nove camiões na Mack Trucks, Inc. de Allentown, Pensilvânia. Os camiões estão a ser utilizados na construção de estradas e pontes.



Disponibilidade dos Produtos do Ex-Im Bank

País	Curto prazo Abertura do(s) sector(es)	Médio prazo Abertura do(s) sector(es)	Longo prazo Abertura do(s) sector(es)	Abertura para Transacções Financiadas de Carácter Especial
Angola	Público e Privado	Público e Privado		Sim
Brasil	Público e Privado	Público e Privado	Público e Privado	Sim
Cabo Verde	Público e Privado	Público e Privado	Público e Privado	Sim
Guiné-Bissau	Público e Privado			Sim
Moçambique	Público e Privado	Público e Privado	Público e Privado	Sim
Portugal	Público e Privado	Público e Privado	Público e Privado	Sim
São Tomé e Príncipe	Público e Privado			Sim

Definições:

Curto prazo: Consumíveis, matérias primas, pequenos bens de capital – até 360 dias

Médio prazo: Bens e/ou serviços capitais – condições de reembolso até 7 anos

Longo prazo: Bens e/ou serviços capitais – condições de reembolso ao longo de cinco anos

Sector público: Entidades detidas pelo governo em pelo menos 50%

Sector privado: Empresas privadas, instituições financeiras e entidades que sejam detidas pelo governo em menos de 50%

Transacções Financiadas de Carácter Especial: Transacções de financiamento de projecto (projectos sem recurso total a um devedor ou fiador estabelecido), venda ou aluguer de aviões com base em activos, acordos que oferecem acesso a moeda estrangeira, fiador ou devedor de um país terceiro, mutuários com acesso a mercados internacionais, etc.

Actual 2 de Outubro de 2008. Consulte www.exim.gov, em Country Limitation Schedule (CLS), para obter a lista mais recente ou telefone para 800.565.3946 (EXIM) ou 202.565.3946 (EXIM).