

评估外商对美直接投资的趋势和政策

美国欢迎外商投资，并为国际投资者提供一个稳定而开放的经济环境。

导言

外商直接投资 (Foreign Direct Investment, 以下简称FDI) 是美国经济的重要组成部分。本文分析了 FDI 的趋势，审视了可能会影响对美外商投资的政策。

外商投资有助于生产力发展，增加美国出口和为美国工人创造高薪工作机会。发达国家和发展中国家已经认识到外商投资的价值，因此导致了国际上对引进 FDI 的竞争日趋激烈 (参见图 1)。经济合作与发展组织 (OECD) 的每一个成员现在都拥有一个吸引外商投资的投资促进机构。

美国欢迎外商投资，并为国际投资者提供一个稳定而开放的经济环境。乔治·布什总统最近再次重申了美国对外商直接投资开放的长期政策。¹

尽管美国在历史上是最能吸引 FDI 的国家，然而这一领先地位自从二十世纪 80 年代后期以来已经有所削弱。² 为了保持吸引投资的竞争力，美国应该解决关系到外商投资者的一些特殊问题。

2008 年 7 月

导言 1

外商直接投资的经济效应 2

外商直接投资的趋势 2

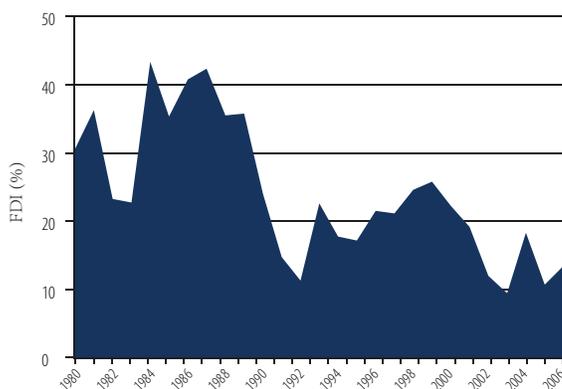
美国的竞争力 4

增加竞争力的机会 5

投资促进机构 5

未来的趋势与相关的领域 6

图 1 美国在全球引进 FDI 中的份额



资料来源：联合国贸易与发展大会，外商直接投资数据库
www.unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=1923&lang=1



INTERNATIONAL
TRADE
 ADMINISTRATION

外商投资纪事

西门子公司（德国）在美国雇佣了 66,000 名员工，超过了微软和可口可乐的总和。

资料来源：西门子、微软和可口可乐。

外商直接投资的经济效应

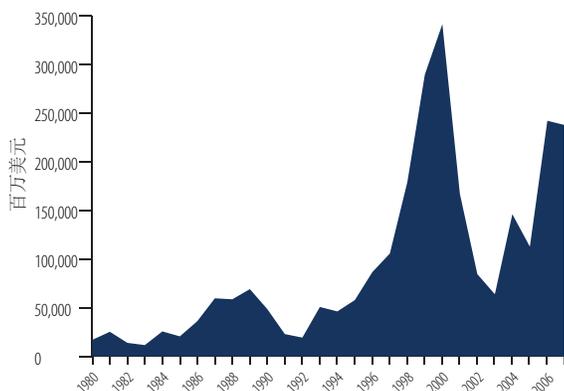
美国经济分析局 (Bureau of Economic Analysis) 将外商直接投资 (FDI) 定义为“一国的居民在另一国的商业企业中享有持久利益并对之进行一定程度控制的投资”。³ FDI 一般分为两种：绿地投资，即创建新的企业、发展或扩大生产设施；并购，即购买已经存在的企业。

美国是世界上最大的 FDI 接受国。2007 年，美国接受了 2,370 亿美元的 FDI (参见图 2)。⁴ 2006 年在美 FDI 的总量相当于美国国内生产总值 (GDP) 的 13.6%。⁵

外商直接投资对美国经济带来许多方面的益处：

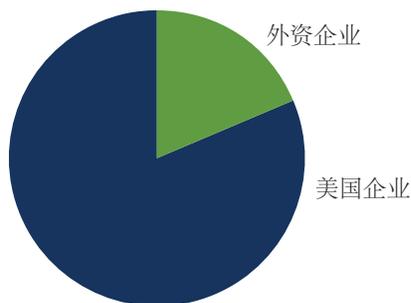
创造新的工作机会。 美国的外资控股企业雇佣了 500 多万美国工人，占私营部门总就业量的 4.5%。在 2003 年到 2007 年间，外商企业宣布或启动了超过 3,300 个新的项目，带来了 1,840 亿美元的投资和约 447,000 个新的工作机会。⁶

图 2 流入美国的 FDI



资料来源：经济分析局“收支差额：美国国际交易”，华盛顿特区，2008 年，www.bea.gov/international/index.htm#bop

图 3：美国出口额中外资企业美国分公司所占的比重



资料来源：Thomas Anderson，“外资企业的美国分公司：2005 年的运营情况”，经济统计局，华盛顿特区，2007 年 8 月，www.bea.gov/scb/pdf/2007/08%20August/0807_foreign.pdf

提高工资。 外资企业在美国的分公司倾向于支付比其他美国公司较高的工资。国际控股企业每年在美国的工资总额为 3,359 亿美元，平均每位雇员每年可获得 66,000 美元。平均来说，外资企业在美国的子公司支付的工资比其他私营企业高 25%。⁷

增加美国出口额。 美国约 19% 的出口额 (1,692 亿美元) 来自外资企业的美国子公司 (参见图 3)。⁸ 美国企业利用跨国公司的分销网络和对外国客户偏好的了解向新的市场进行出口。

加强美国的制造业和服务业。 由外资企业的美国分公司带来的工作机会中，39% 属于制造业。该行业就业人数占私营企业总就业人数的 12%。⁹ 而且，在美国的外商投资中约有 60% 属于服务行业，提高了美国经济在这一关键性领域的全球竞争力。¹⁰

带来新的研究、技术和技能。 2005 年，外资控股企业在美国的分公司在研发上投入了 320 亿美元，在工厂和设施上投入了 1,210 亿美元。

有助于提高美国的生产力。 由于资本增多带来的竞争加剧，引进投资会导致更高的生产力增长。生产力提升了美国在海外的竞争力，提高了国内的生活水平。

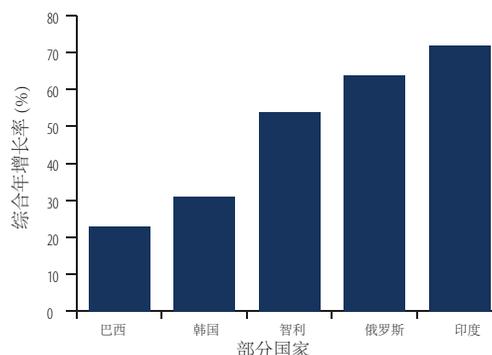
外商直接投资的趋势

美国的趋势

美国的大部分国际投资来自经济合作与发展组织 (OECD) 国家。2006 年，约 80% 的在美 FDI (以美元价格计算) 来自欧洲和日本。英国是对美 FDI 最多的国家，投资达到 3,030 亿美元。英国占对美所有外商投资的 17%，其后是日本 (12%)、德国 (11%)、荷兰 (11%)、加拿大 (9%) 和法国 (9%)。¹¹

尽管经合组织国家在对美外商投资上继续占据主导地位，但我们需要认识到一些新兴市场对 FDI 的吸引力正在不断增长。2002 年到 2006 年间，印度 FDI 的综合年增长率为 72% (参见图 4)。其他新兴市场包括俄罗斯 (64%)、智利 (54%)、韩国 (31%) 和巴西 (23%)。¹²

图 4：部分国家的 FDI 综合年增长率



资料来源：经济分析局，“国际经济帐户：跨国企业的运营”，华盛顿特区，2005 年，www.bea.gov/international/index.htm#omc

对美 FDI 主要在制造业和服务业。截至 2006 年底，服务业占对美 FDI 累计总量的 59%。在服务业领域中，大部分投资属于金融、批发贸易和银行业。制造业占 FDI 总量的 33%，其次是矿业 (3%)、公用设施 (2%) 和农业 (1%)。¹³

全球趋势

尽管美国仍是最大的 FDI 接受国，但在全球 FDI 竞争中已经失去了霸主地位。美国仍然吸引了最多的 FDI，但是其占全球 FDI 的份额已经从 1980 年的 31% 下跌到了 2006 年的 13%。¹⁴ 中国和英国分别在 2003 年和 2005 年吸引了更多的 FDI，不过美国在 2006 年重新夺回了领先地位。2007 年《总统经济报告书》将美国在全球趋势中的地位做了如下分析：

“首先，尽管在美国的外资分公司占美国总产量的比例在过去二十年间取得了增长，但近年来其增长已经停止，甚至出现了下降的势头。其次，外资的美国分公司占总就业量的比例也下降了，从 2000 年的 5.1% 跌到了 2004 年的 4.7%。第三，FDI 在外资拥有的总资产（包括外资拥有的政府债券、公司股票、公司债券等可流通资产）中的比例从 1999 年以来下降了。目前尚不清楚这些趋势是良性的、暂时的，还是美国作为 FDI 目的国的吸引力存在深层次问题的表现。”¹⁵

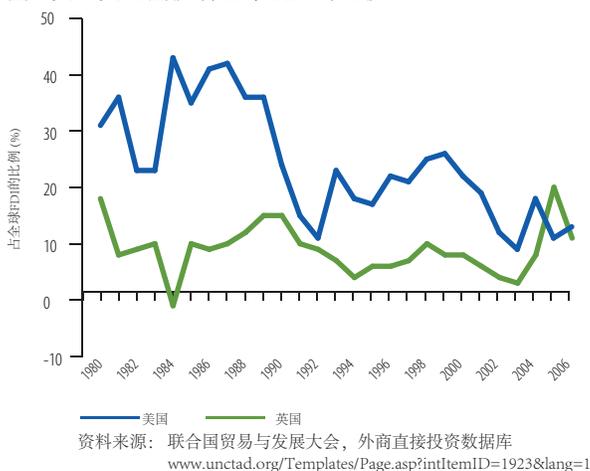
主权财富基金不是一个新现象，然而它也开始在国际资本流动中扮演越来越重要的角色。由于大量的贸易顺差，一些政府累积了相当数量的储蓄，正在寻求机会投资以获取更多回报。这也许为美国提供了一个策略性地利用主权财富基金作为外商投资的另一个来源的机会。据统计，至 2008 年 4 月，阿拉伯联合酋长国（阿布扎比）拥有世界上最多的主权财富基金，作为外商投资的另一个来源的机会。据统计，至 2008 年 4 月，阿拉伯联合酋长国（阿布扎比）拥有世界上最多的主权财富基金，据估计数额在 5,000 至 8,750 亿美元之间。¹⁶ 之后是挪威 (3,750 亿美元)、新加坡 (2,000 至 3,300 亿美元)、沙特阿拉伯 (2,700 亿美元)、科威特 (2,130 亿美元)、中国 (2,000 亿美元) 和俄罗斯 (1,280 亿美元)。¹⁷

尽管主权财富基金传统上一般进行长期投资，不是高度杠杆化的，但其缺少透明度，而且这些基金单在规模上就能引起一些忧虑，可能会刺激世界各地采取反对外资的新保护主义措施。美国财政部国际事务副部长 David H. McCormick 于 2008 年 2 月 13 日在国会作证时说：“...主权财富基金可能会激起一个投资保护主义的新浪潮，而这这对美国和全球经济都是非常有害的。保护主义情绪可能一方面源于缺乏对主权财富基金的了解，另一方面因为这些基金自身的透明度有限、缺乏清晰的沟通。”¹⁸ 随着全球范围内越来越多的主权财富基金出现，毫无疑问它们将对外商投资流动产生重要的影响。

双边比较

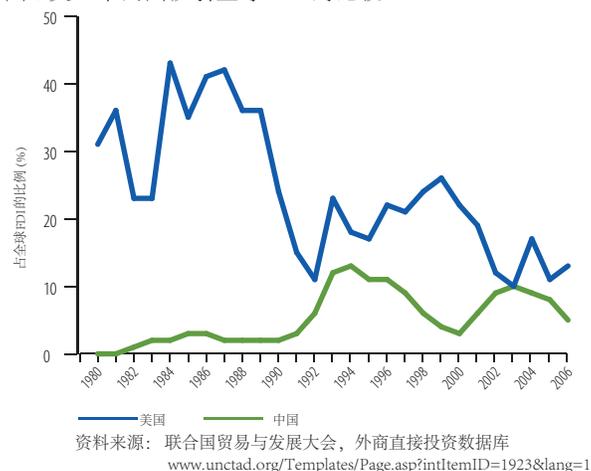
美国在 20 世纪 80 年代所吸引的 FDI 在全球的比例要明显大于英国。然而自从 1990 年之后，美国面临的竞争日趋激烈，吸引的全球 FDI 减少。1980 年，美国吸引了全球 FDI 总量的约 30%，英国吸引了约 20%。¹⁹

图 5 美、英两国吸引全球 FDI 的比较



通过提高资本效率和形成竞争，引进投资会导致更高的生产力增长。生产力提升了美国在海外的竞争力，提高了国内的生活水平。

图 6 美、中两国吸引全球 FDI 的比较



到 2006 年，情况变成了美国仅吸引了全球 FDI 的 13%，而英国则吸引了 11% (参见图 5)。²⁰

类似地，从 1980 年到现在，中国占全球 FDI 的比例在增加。²¹ 2003 年，中国吸引的 FDI 超过了美国 (参见图 6)。²²

尽管美国在历史上是最能吸引 FDI 的国家，全球经济的不断变化正在挑战这一局面。

美国的竞争力

尽管美国在全球引进 FDI 中的比例已经减少，但美国仍是对外商投资极具吸引力的地区。在美国投资具有很多优势。美国拥有 3 亿多人口，370 万平方英里的土地，比其他任何单一国家都庞大的经济体，并且是国际企业最为重要的市场。美国的劳动力是世界上受教育程度最高、最具生产力、最有创新精神的劳动力队伍之一。作为一个做生意的地方，美国提供了一个透明的法律体系，优良的基础设施建设，以及进入这个世界上最有利润的消费者市场的渠道。

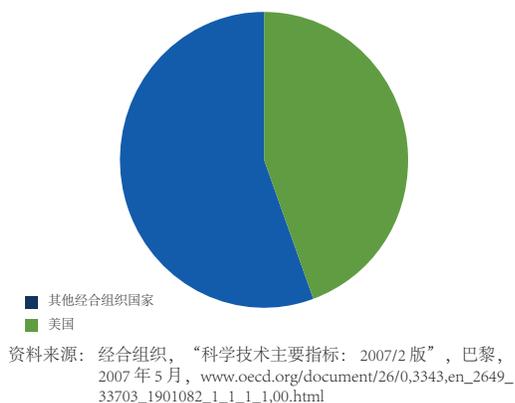
经济

美国拥有世界上最大规模和最有科技实力的经济，人均 GDP 约为 45,000 美元。与许多国家相比，美国经济的管制和政府参与度相对较低。个人和企业都拥有自主经济决策的自由。美国一直在最具吸引力的商业和投资环境的各项指标中排名最前列。美国在联合国最近的 FDI 潜力指数、全球竞争力指数和全球创新指数中排名第一。美国一直是世界上最具竞争力、创新力和开放经济的国家。

消费者市场

国际企业在美国投资以便接近这个活跃市场的供应商和消费者。美国占全球消费品市场的 42%，²³ 其人均可支配收入约为 32,000 美元。而且，美国和 14 个伙伴国保持自由贸易协议，和 40 个伙伴国保持有效的双边投资协议，因此有助于外国投资者进入其他的全球市场。

图 7 美国在经合组织研发总费用中的比例



研究与开发

美国是全球创新的中心。2006 年，美国占经合组织国家总研发费用的 45%（参见图 7）。²⁴ 1990 年以来，

美国科学方面的诺贝尔奖得主超过了所有其他国家的总和。²⁵

技术

美国公司一直处于或接近科技进步与创新的最前沿，尤其是在计算机、信息技术、医学、航空和军事设备领域。其原因之一要归功于美国充满活力的创业活动。2006 年的一项研究发现，在美国“创业初期的活动是其他主要工业化国家的两倍水平。”²⁶ 该报告还指出，与其他发达国家相比，“美国形成新的商业模式的步伐要更有活力，更加稳定。”²⁷

知识产权保护

外国投资者前往美国资助研发并将其创造成果进行商业化。美国提供了一个知识产权保护与执法的强大体制。2006 年美国专利局批准的 173,000 专利中，48% 来自外国。²⁸

教育

美国的高等教育体制是举世无双的。根据《泰晤士报高等教育增刊》，世界排名前十位的大学中有六所在美国。²⁹ 在 2006/2007 学年，有超过 580,000 名国际学生在美国的学院和大学就读。³⁰ 美国有超过 4,000 所大学和学院，包括分校。³¹ 而且，超过 5,600 万美国人拥有学士以上学历。³² 这种知识环境不仅创造了一个高技能的劳动力群体，而且通过与工业和政府的合作和资助推动了研发。美国还拥有社区大学系统，在整个美国数以千计的社区里提供了低成本的教育和培训。

高生产效率的劳动力

在美投资者可以获得生产效率很高且适应性很强的劳动力。美国工人受过很好的培训，能够迅速地掌握并利用创新的技术提高生产力。联邦与各州政府每年在劳动力培训上花费数十亿美元，有些州还提供自己特色的培训项目。自从 2000 年以来，企业生产力以每年平均约 3.2% 的速度提升。³³ 在 1992 年至 2006 年间，美国制造业的劳动力生产力平均增长速度超过了其他所有的 G-7 国家（七大工业国）。³⁴

交通运输与基础设施

在世界 GDP 前十名的经济国家中，美国拥有最大的公路网、铁路网和机场数量。³⁵ 货运量最大的十个机场中，有五个在美国，包括世界上最繁忙的货运机场。³⁶ 世界一些最繁忙的国际大宗货物和集装箱运输港口也在美国。

热情好客的社会

美国是一个友善、好客的国家，许多其他国家的公民生活在这里并进行投资。作为一个移民国家，美国拥有一些世界上最大的文化离散地。

美国公司一直处于或接近科技进步与创新的最前沿，尤其是在计算机、信息技术、医学、航空和军事设备领域。其原因之一要归功于美国充满活力的创业活动。

外商投资纪事

2007 年 5 月，德国的蒂森克虏伯公司 (ThyssenKrupp AG) 宣布了在阿拉巴马州弗农山附近投资一座 37 亿美元的新钢铁厂的计划。这座工厂计划在 2010 年开业，将雇佣约 2,700 人。

资料来源：蒂森克虏伯新闻稿，2007 年 11 月 2 日。

增加竞争力的机会

全球争夺 FDI 的竞争正在变得日趋激烈。美国需要继续评估其强项，同时消除在国际经济环境竞争中的不利因素。

国际认知

在过去数年中，可以感受到国际上对于美国对 FDI 开放度的认识开始向负面转变，而阿联酋迪拜港口世界公司和中国海洋石油公司在美投资相继失败后又加深了这一印象。而且，最近一项对亚洲高层主管的调查表明，他们将美国和法国评为最难以开展经营的西方国家。³⁷

2007 年 2 月，美国财政部常务副部长 Robert M. Kimmitt 表示，与美国外国投资委员会的程序相关的问题已经“在全球投资者中引起了疑问，即欧洲和美国的外商投资之门是否还在开放。”³⁸ 在 2007 年 5 月 27 日由国际投资组织 (OFII) 对首席执行官进行的一项调查中，四分之一的受访者表示，他们的公司同事相信美国正在关闭 FDI 之门。³⁹ 而且，最近的科尔尼 FDI 信心指数表明，自从 1998 年以来，在最具吸引力的未来 FDI 投资地排名上，美国首次从第二跌到了第三，落在中国和印度之后。⁴⁰

商业签证

海外投资者把他们前往美国的方便程度当作判断在美国投资和进行管理是否方便的一个指标。⁴¹ 加入美国豁免签证计划 (Visa Waiver Program, 简称 VWP) 的国家公民进行 90 天以内的单纯商务访问不需要签证。没有参加豁免签证计划 (VWP) 的国家的投资者则必须获得签证才能前往美国进行商务谈判、地点选择、尽职调查，以及其他评估投资所需的正当活动。由于商机稍纵即逝，投资者旅行的时间安排可能是非常重要的。在进行投资之后，为了对投资进行管理而再次进入美国也需要获得签证。

是否能及时获得商务签证是一个非常重要的问题。它被视为一个关键的商务问题——不仅是在 FDI 界。由州际国际发展组织 (The State International Development Organizations, 简称 SIDO) 最近进行的一项调查的初步结果表明，“超过 75% 的州遭遇过因签证问题而导致的重大出口或投资问题。”⁴² 不论签证延误是真实发生的，还是感觉上的延误，都会给国际投资者留下负面印象：难以完成或管理在美的投资。⁴³ 对美国来说，有足够的人力和资源去有效地满足签证需求是十分重要的。关于美国签证困难的传闻和误解必须立即打破，以避免对美国制度的错误评估。例如，巴西、中国和印度等国的居民认为，要获得赴美签证是极其困难的事。尽管这些国家的大多数申请者事实上获得了签证。2006 年，仅对上述三个国家就签发了超过 110 万份非移民签证，占该年所有非移民签证的近 19%。

法律环境

许多外国投资者把美国的法律环境当作在美投资的包袱。在美国商会和欧洲工商业联合会 2004 年出版的一份联合报告书中，欧洲企业将“法律责任——对法律行动的恐惧”评为对美投资的第二大障碍。⁴⁴ 而且，由国际投资组织 (OFII) 最近进行的一项调查表明，外国企业的美国分公司的 CEO 纷纷表示，美国法律体系的性质（包括集体诉讼等特色）是对美投资的一大阻碍。⁴⁵ 布鲁金斯研究所的 Robert Litan 的一份报告书总结认为，美国法律体系的不确定性和复杂性可能抑制中小型外资企业前往美国投资。⁴⁶

医疗保险制度

在前述国际投资组织的同一项调查中，CEO 们也将不断上涨的医疗保险成本评为他们的另一个主要担忧。2000 年以来，就业医疗保险费上升了 87%。⁴⁷ 上涨的成本不仅是新的外商投资的障碍，而且也在现有美国外资企业的扩张决策中占有重要的分量。

企业税收

尽管美国在 20 世纪 80 年代通过降低企业税收增加其全球竞争力，然而许多国家随之模仿，导致这个竞争优势也不复存在了。现在，除了日本，美国的法定企业税率是经合组织国家中最高的。⁴⁸

投资促进机构

投资促进机构 (Investment Promotion Agencies) 可以在吸引 FDI 中扮演一个重要的角色。根据联合国贸易与发展大会的报告，在 2004 年 160 个国家拥有全国性的投资促进机构。⁴⁹ 在这一全球趋势背后有非常充足的理由；经济学家已经确认，投资促进与引进外资增加有关联。

世界银行于 2003 年进行的一项实验研究表明，“增加投资促进活动会带来更多的跨国 FDI”。⁵⁰ 一份 2006 年的联合国政策简报再次确认了投资促进机构的关键作用，由于进行绿地投资的外国投资者一般对市场和投资机会很难全面了解，投资决策有可能建立在了解不全面的基础上，如果没有投资促进机构的帮助，会增加外国投资者投资失败的风险。⁵¹

州的领导作用

因为各州参与吸引外商直接投资的数量、范围和领导作用，美国在全球投资界中表现十分独特。各州经常互相竞争，通过雇佣非常有经验的投资官员，以及在全世界的一些主要金融中心开设当地办事处，在全球范围内争夺投资。而且，有许多地区性和地方性的经济发展机构，也在努力工作以吸引国际投资，为其提供便利。这些机构在促进投资和突出其地区的竞争优势方面扮演着重要的角色。

外商投资纪事

2007 年 9 月，中国三一重工宣布将在乔治亚州桃树市投资 3,000 万美元建立其北美总部。销售、服务、组装、测试、分销以及研发都将在这个新的设施内完成。初步投资将创造 200 个新的就业机会，并在未来 10 年内有可能再带来 300 个工作机会。

资料来源: OCO 监督数据库

考虑到美国经济的多样性和规模，地方性投资促进机构处于一个独特的位置，可以提供满足国际投资者需求的特别服务。这是因为这些机构能够高效地配置人力资源和金融资源以完成投资目标。这个非集中管理的系统（decentralized system）已经成功地运行了几十年，为整个美国带来了亿万美元的国际投资。

州际国际发展组织在这些活动中为其成员扮演了重要的角色。各州发展机构的国际贸易官员创建了州际国际发展组织，它提供了一个论坛，供各州分享观点、宣讲政策、在投资促进上进行合作。国际经济发展理事会通过专业发展、增加联络机会和咨询服务，在协助经济发展官员更有效地工作方面，扮演了一个重要的角色。此外，全国州长协会和美国市长大会也在发挥越来越重要的作用，除了现有的经济发展措施之外，也可促进对美 FDI。

联邦政府的角色

总体上，因为美国没有对外商直接投资的全国性考虑，有可能会传递出互相矛盾的信息。国际上对外投资委员会在美国对埃克森-弗罗里奥条款的执行、签证政策和其他联邦政策问题的认识损害了各州在全球层面上竞争的能力。

这种担忧是有依据的。因此，联邦有必要高度重视，以完善各州已经卓有成效的吸引外资的措施。在每个州的投资促进措施之外，联邦政府重申美国采取对商业开放和欢迎国际投资的态度，可以使每个州的促进措施更加有效且互相支持，同时增强国家吸引 FDI 的整体能力。

投资美国

“投资美国”是美国政府协调联邦对内投资促进计划的主要机构。“投资美国”处理关于投资的初期咨询，同时促进美国整体经济。“投资美国”对各州争夺外资的竞争保持中立。这些措施主要包括如何加强与外国政府和投资者沟通、支持州政府的投资促进措施和解决国际投资者关于商业环境的问题。“投资美国”也为国际投资者对美国联邦政府起到监督作用，在联邦政府各部门活动，解决投资者的疑问和关于联邦机构的问题。“投资美国”属于美国商务部国际贸易局，并得到覆盖世界各地 80 个国家的全球网络的支持。

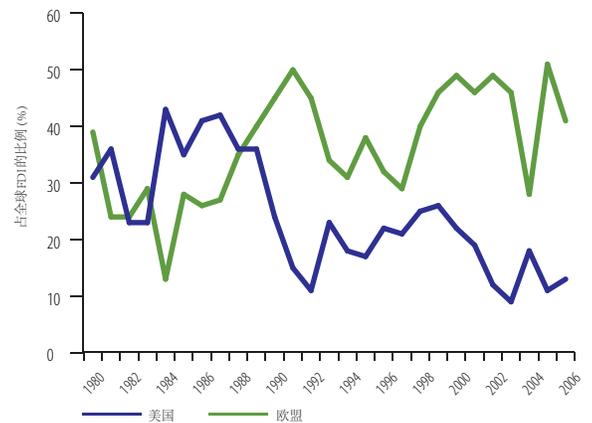
未来的趋势与相关领域

外商直接投资将继续对美国经济发挥重要和正面的影响。FDI 可以创造新的工作机会，引进新技术和提高美国的竞争力。尽管美国传统上在世界 FDI 引进中居于领先地位，全球对于 FDI 日趋激烈的竞争已经改变了这一形势。不仅发达国家成功地争取到了更高水平

的 FDI，而且发展中国家也吸引了更多的资本流入。最新的 FDI 趋势表明，美国的大部分外商投资来自经合组织国家。同时，巴西、中国、印度、俄罗斯和韩国等国对美 FDI 也在迅速增多。美国应该额外注意从这些新兴的投资来源国吸引 FDI。

欧盟等经济圈对 FDI 的吸引作用需要引起更多的注意。⁵² 尽管对引进外资的比较一般是在单独的国家之间进行（如在英美两国之间进行，或在德美两国之间进行），但欧盟的进一步市场一体化将导致与欧盟整体作比较更加合适。美国吸引全球 FDI 的顶峰是在 1984 年，那一年吸引了约 43%，而现在的欧盟 27 国在当时吸引外资的总量为 13%。如图 8 所示，到 2006 年，上述数字基本上颠倒过来——美国吸引了全球 13% 的 FDI，而欧盟吸引了 41%。尽管这些数字还需要进行辨别，因为此数据包括了欧盟内部的跨国投资，而进行真正的比较应该排除这些数字。然而值得注意的是，即使欧盟报告的 FDI 中有 65% 是欧盟内部的跨国投资，其全球资本流入量仍然比美国大。

图 8 美国、欧盟吸引全球 FDI 的比较



资料来源：联合国贸易与发展大会，外商直接投资数据库，www.unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=1923&lang=1

美国在吸引外商直接投资方面有许多竞争优势，各州也将继续在各自的投资促进中起到领头作用。然而，国际上的认识和其他经济因素导致的问题使得人们对美国经济未来的竞争力产生了担忧。“投资美国”在解决投资者广泛的问题、同时增进美国对外资的竞争力方面扮演一个重要的角色。

外商投资纪事

2007 年 2 月 27 日，日本汽车制造商丰田公司宣布将在密西西比州图帕洛投资 13 亿美元兴建新的制造基地。据估计该厂初期将雇佣 2,000 人。2005 年，丰田在北美有 38,340 名员工。

资料来源：David Ellis, “Toyota to Build New SUV Plant in Mississippi” (丰田在密西西比州兴建新 SUV 汽车厂)。

注释

- ¹ “布什总统就开放经济发表的声明”，2007年5月10日，www.whitehouse.gov/news/releases/2007/05/20070510-3.html。
- ² 根据美国获得 FDI 占全球的比例（按美元价格计算）。
- ³ 经济分析局，“国际经济帐目：经济分析局系列定义”，www.bea.gov/international/ii_web/beaeriesclassifications.cfm?econtypeid=1&dirlevelid=1。www.bea.gov/international/index.htm#omc。
- ⁴ 美国商务部经济分析局，“跨国企业的运营”
- ⁵ 美国财政部，“情况说明书：开放经济对美国的繁荣至关重要”，2007年5月。
- ⁶ OCO 监督数据库，2008年3月6日访问。
- ⁷ 美国商务部经济分析局，“跨国企业的运营”，www.bea.gov/international/index.htm#omc；“国际投资帐目”，www.bea.gov/national/。
- ⁸ Thomas Anderson，“外资企业的美国分公司：2005年的运营情况”，经济统计局，2007年8月，www.bea.gov/scb/pdf/2007/08%20August/0807_foreign.pdf。
- ⁹ 美国财政部，“情况说明书：开放经济对美国的繁荣至关重要”，2007年5月。
- ¹⁰ 美国商务部经济分析局数据分析，“跨国企业的运营”，www.bea.gov/international/index.htm#omc。
- ¹¹ 美国商务部经济分析局数据分析，“跨国企业的运营”，www.bea.gov/international/index.htm#omc。
- ¹² 同上。
- ¹³ 同上。
- ¹⁴ 联合国贸易与发展大会，外商直接投资数据库，www.unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=1923&lang=1。
- ¹⁵ 《总统经济报告书》，2007年，www.whitehouse.gov/cea/ch8-erp07.pdf。
- ¹⁶ Edwin M. Truman，“主权财富基金最佳实践蓝图”，Peterson Institute for International Economics，华盛顿特区，2008年4月。
- ¹⁷ 同上。
- ¹⁸ “国际事务副部长 David H. McCormick 在联合经济委员会前的证词”，2008年2月13日，www.treas.gov/press/releases/hp823.htm。
- ¹⁹ 联合国贸易与发展大会，外商直接投资数据库，www.unctad.org/Templates/Page.asp?intItemID=1923&lang=1。
- ²⁰ 同上。
- ²¹ 同上。
- ²² 同上。
- ²³ 瑞士信贷银行中国研究办公室，相关参考文章：www.chinadaily.com.cn/bizchina/2007-03/24/content_835594.htm。
- ²⁴ 经合组织，科学技术主要指标，2007年5月。www.oecd.org/document/26/0,3343,en_2649_33703_1901082_1_1_1_1,00.html。
- ²⁵ 诺贝尔基金会的分析 <http://data.nobelprize.org>。
- ²⁶ Mark Trumbull，“美国经济的优势：企业家”，Christian Science Monitor，2006年8月16日，www.csmonitor.com/2006/0816/p02s01-usec.html。
- ²⁷ 同上。
- ²⁸ 美国专利商标局，“每年各国/州专利数量”，2007年实用专利报告书。www.uspto.gov/web/offices/ac/ido/oeip/taf/reports.htm#by_geog。
- ²⁹ “2007年世界大学排名”，《泰晤士报高等教育增刊》。www.thes.co.uk。
- ³⁰ 国际教育研究所，“美国在读国际学生数反弹”，新闻稿，2007年11月12日，<http://opendoors.iienetwork.org/?p=113743>。
- ³¹ Thomas D. Snyder, Alexandra G. Tan 和 Charlene M. Hoffman，“2005年教育统计文摘”，2006年8月。
- ³² 美国人口普查局，“2006年美国教育成就”。www.census.gov/population/www/socdemo/education/cps2006.html。
- ³³ 劳动统计局数据分析，“生产力和成本”，美国劳动统计局。www.bls.gov/lpc/home.htm。
- ³⁴ 同上。

- ³⁵ 中央情报局, 世界概况, 2007 年编。 <https://www.cia.gov/library/publications/the-worldfactbook/index.html>。
- ³⁶ Pocket World in Figures, 2007 年版, The Economist, Profile Books, Ltd。
- ³⁷ Sundeep Tucker, “不情愿的玩家准备登上世界舞台”, 《金融时报》, 2007 年 5 月 31 日。
- ³⁸ 财政部常务副部长在美国商会上的评论, 2007 年 2 月 12 日。
- ³⁹ 国际投资组织, “资源内包 (Insourcing) 调查”, 2007 年 5 月。
- ⁴⁰ 全球商业政策理事会, “科尔尼 FDI 信心指数”, 2005。
- ⁴¹ 美国商务部, “签证和外商直接投资: 通过为国际旅行提供便利支撑美国的竞争力”, 2007 年 11 月。
- ⁴² 州国际发展组织, “州国际发展组织 2008 年调查”, Chris Whatley 发表的初步结果。
- ⁴³ Jeff Bliss 和 John Hugues, “世界上 ‘最糟糕的’ 签证制度把商业从美国吓跑”。Bloomberg.com。另请参见 “有钱, 但不旅行”, Andrew Glass, Te Politico, 2007 年 10 月 3 日 www.politico.com/news/stories/1007/6127.html。
- ⁴⁴ “跨大西洋贸易与投资的障碍”, 欧洲工商业联合会与美国商业, 2004 年 6 月。
- ⁴⁵ “资源内包调查”, 国际投资组织, 2007 年 5 月。
- ⁴⁶ Robert Litan, “在他们眼中: 外国投资者如何看待并对美国法律制度做出反应”, 由美国商会发表, 2007。
- ⁴⁷ 全国医疗保健联盟, 经济成本情况说明书, www.nchc.org/facts/economic.shtml。
- ⁴⁸ 背景文章, “商业税收与全球经济财政部大会”, 2007 年 7 月。
- ⁴⁹ Mariana Zanatta Ionara Costa 和 Sergey Filippov, “外商直接投资: 促进机构的核心问题”, 联合国大学, 2006。 www.merit.unu.edu/publications/pb/unu_pb_2006_10.pdf。
- ⁵⁰ “一个国家需要促进机构以吸引外商直接投资吗?” 世界银行政策研究工作文件 3028, 2003 年 4 月。 <http://rru.worldbank.org/Documents/PapersLinks/2546.pdf>。
- ⁵¹ Zanatta 等。
- ⁵² 目前, 美国和欧盟之间正在就投资进行对话。

国际贸易局的使命是通过加强美国工业的竞争力, 促进贸易与投资, 保证公平贸易和遵守贸易法规与协议以创造繁荣。

本文代表了下列 “投资美国” 成员的努力: Neil Gibson、Aaron Brickman、Charles Schott 和 Jennifer Derstine。



INTERNATIONAL
TRADE
ADMINISTRATION

“投资美国” 联系方式:

1401 Constitution Ave., NW
Washington, DC 20230

电话 202.482.5199

传真 202.482.3643

www.investamerica.gov

Deloitte.

U.S. Chinese Services Group



Chinese translation of work created by the U.S. Department of Commerce - Copyright (C) 2008 Deloitte Development LLC. All rights reserved.

如需下载电子版, 请访问美国德勤公司网站: <http://www.deloitte.com/us/csg>