

Proyecto de la Alianza en América del Norte para la Industria Electrónica Limpia

Reunión del CCPC de la CCA,
Vancouver Canadá 27 de Marzo del 2006



PRESENCIA NACIONAL



CANIETI cuenta con más de 700 afiliados a lo largo de 5 sedes en la República Mexicana



Contamos además con oficinas de representación en Mexicali y Aguascalientes

PERSPECTIVA GENERAL DE LA INDUSTRIA



Estos tres sectores tienen una importante participación en la economía nacional:

- Representan el 6.3% del PIB y 982 millones de USD de IED.
- Generan cerca de 600 mil empleos a nivel nacional
- La industria electrónica tiene el primer lugar en exportaciones en el país ascendiendo a \$51 mil MUSD
- La industria de TI representa el 27.4% de las exportaciones manufactureras en México.
- En 2005 la industria TIC presentó un crecimiento del 12% anualizado.

ALGUNOS AFILIADOS



ELECTRONICA

LG Electronics de México
Philips Mexicana
Panasonic de México
Samsung Electronics
Sony electronics
Industrias Radson
BMG Entertainment
Agilent Technologies México
Audio Productos
Arrow/Dicopel
Sony Music
Battery Networks
Daewoo Electronics
Rockwell Automation de México
Sharp
Tyco Electronics
Dave & Busters
NYCE

TELECOMUNICACIONES

Avantel
Marcatel
Alestra
Protel
Maxcom
EADS Telecom
Bestel
Equant
Satmex
Marconi Communications México
Metro Net
Megacable Comunicaciones de México
Global Star
SkyTel
Protectolada
Siemens

INFORMATICA

Acer
Apple
Dell
HP
IBM
Canon
Xerox
Microsoft
Epson
Sun Microsystems
Hitachi Data Systems
Toshiba
Storagetek
NCR de México
Olimpia de México
Brother International
Konica
Intel Tecnología de México

Estadísticas

Industria Electrónica en México



Exportaciones totales industria electrónica en México
(Millones de USD)



FUENTE: Secretaría de Economía y CADELEC. * Estimado

Industria Electrónica en México



Principales agrupamientos industriales



Industria Electrónica en México



Balanza comercial de la industria electrónica (1996-2005)
(Millones de dólares corrientes)



Fuente: Secretaría de Economía. * Estimado.

Capacidades Tecnológicas



Tecnología de Proceso y Organización de la Producción

		Empresas multinacionales	Empresas nacionales
Jalisco	Certificación ISO	86%	20%
	Sistemas modernos producción	100%	53%
	Adaptación maquinaria y equipo	68%	60%
	Desarrollo nueva maq. y equipo	50%	40%
	Desarrollo de software (procesos)	63%	60%
Baja California	Certificación ISO	81%	25%
	Sistemas modernos producción	100%	92%
	Adaptación maquinaria y equipo	66%	58%
	Desarrollo nueva maq. y equipo	28%	42%
	Desarrollo de software (procesos)	28%	17%

Capacidades Tecnológicas (2)



Tecnología de Producto

		Empresas multinacionales	Empresas nacionales
Jalisco	Departamento de diseño producto	32%	87%
	I+D producto	18%	73%
	Mejoras incrementales producto	68%	100%
	Desarrollo nuevos productos	23%	87%
	Patentes	27%	27%
Baja California	Departamento de diseño producto	50%	33%
	I+D producto	0%	17%
	Mejoras incrementales producto	78%	83%
	Desarrollo nuevos productos	3%	33%
	Patentes	3%	17%

Comentarios al Estudio

Consideraciones Generales



- El estudio carece de información actualizada de la industria en México. Los datos presentados son de 1998.
- El estudio establece que a raíz de la directiva europea y la legislación de California, “existe una preocupación de que América del Norte se convierta en un tiradero de productos que contengan metales pesados”.
 - El estudio no sustenta estas afirmaciones más que listando las normativas.
 - El estudio ignora la integración globalizada de las cadenas productivas y de suministros
 - La mayoría de los OEM y de los Contratistas de Manufactura han decidido cumplir con ROHS en todos sus productos (No hay líneas diferenciadas).

Sector de TI

- El estudio especifica que el sector de TI ha sido el foco de la mayoría de las iniciativas en Norte América y plantea el enfoque “preferido” ha sido el de la responsabilidad extendida del productor y tratar de armonizar estándares sin mucho éxito.
 - Este enfoque no considera que existen iniciativas propias de la industria a nivel global que han sido efectivas como el Código de Conducta de la industria electrónica (*Electronic Industry Code of Conduct – EICC*) <http://www.eicc.info/>
 - Las políticas de los OEM y ODM incluyen compromisos para que sus proveedores cumplan en tiempo con las disposiciones de la normativa europea.

Sector de TI (2)

- No se miden adecuadamente las características de una industria altamente integrada a nivel global en cuanto a su proveeduría y el impacto que los compromisos de los OEM y ODM tienen para el resto de dicha cadena.
- No se consideran las características de la industria en México ni las condiciones que, en general, no solo produce para los mercados locales (la industria mexicana como proveedor de manufactura).
- El estudio advierte que se tiene poca información sobre el conocimiento de tema en las PyMEs, sin embargo que en algunas conversaciones con “representantes de la industria” se dio la opinión de que el conocimiento sería mínimo (sin ningún fundamento sólido).

Compras Gubernamentales



- El estudio establece como prioridad un enfoque en compras de gobierno con estándares ambientales. Sin embargo, se considera que existen dificultades para este enfoque:
 - Se plantea el uso de un estándar compuesto (EPEAT-Env. Choice) que no es reconocido en México ni como NMX o como NOM y por lo tanto no puede establecerse como criterio.
 - Se crearían barreras de acceso para las PYMES que no tienen los recursos para la certificación en EUA y Canadá.
 - Se crearía una interrupción en los mercados de compras gubernamentales por la cantidad de inconformidades, aumentando los costos para el gobierno y deteniendo procesos de licitación.
 - Habría una barrera de acceso para proveedores no regionales incompatible con otros tratados firmados por México

Alternativas

- El estudio presenta en lo que respecta a México deficiencias que deben subsanarse y se plantea un enfoque alternativo:
 - Realizar un estudio de campo sobre el conocimiento de las iniciativas para cumplimiento de ROhS que busque:
 - Conocer el número y porcentaje de empresas que tienen conocimiento de la normativa.
 - Medir el grado de preparación para el cumplimiento de la normativa.
 - Medir la disponibilidad de herramientas para obtener información y planear el cumplimiento.
 - Realizar seminarios de bajo costo para los participantes con el fin de difundir la problemática y opciones de cumplimiento.

Alternativas (2)

- Eliminar el tema de las compras gubernamentales relacionadas con un estándar ambiental mientras que no exista un consenso único en estándares aplicables.
- El tema de fin de vida de los productos no debe ser una consideración estratégica de la CCA. En particular en el caso mexicano mientras no se publique el reglamento de la LGPGIR y las normas (NOM) relativas a planes de manejo.

Proyecto de la Alianza en América del Norte para la Industria Electrónica Limpia

Reunión del CCPC de la CCA,
Vancouver Canadá 27 de Marzo del 2006

